



FOR More And Reliable Opportunities!



Sales Manager - Middle East und Africa (m/w)

Wir, die FORMARO Großhandel GmbH, entwickeln und vertreiben moderne und innovative Solarmodule mit höchsten Wirkungsgraden. Als Produkt- und Systemlieferant bieten wir unseren Partnern Know-how, Equipment und Komplettlösungen an. Unsere Produkte sind bei namhaften Kunden anerkannt und liefern höchste Qualität, Effizienz und Nachhaltigkeit.

Zum Ausbau unserer internationalen Geschäftsaktivitäten suchen wir einen zuverlässigen, vertriebsorientierten und engagierten Mitarbeiter, der die nachfolgenden Aufgaben souverän beherrscht:

Ihre Aufgaben:

- Sie gewinnen Solarteure, Projektierer und Großhändler für den Einsatz mit „FORMARO“ Solarstrom Produkten
- Gleichzeitig unterstützen Sie diese bei der gezielten Marktbearbeitung
- Dabei handelt es sich um den Aufbau neuer und die Pflege bereits bestehender Kunden
- Sie gestalten Ihren Verantwortungsbereich selbständig und tragen durch kontinuierliche Markt- und Wettbewerbsbeobachtung zum Aufbau neuer Geschäftsbeziehungen bei.

Ihr Profil:

- Sie beherrschen englisch, französisch und arabisch in Wort und Schrift, weitere Fremdsprachen von Vorteil
- Begeisterung für die Photovoltaik bzw. regenerative Energie
- Berufserfahrung im Vertrieb (Photovoltaik von Vorteil)
- Eigenmotivation und unternehmerisches Denken
- Verinnerlichung der Dienstleistungsbereitschaft
- Freude an der Kommunikation
- Verkäuferische Fähigkeiten
- Technisches Verständnis

Was wir Ihnen bieten:

- Eine verantwortungsvolle, selbstständige und abwechslungsreiche Tätigkeit mit hohem Gestaltungsspielraum.
- Ein leistungsorientiertes Entgelt und eine zukunftssichere Branche mit hohen Wachstumsraten.
- Die Möglichkeit eine treibende Kraft in unserem erfolgreichen Unternehmen zu werden.
- Hervorragende Berufsperspektiven mit Aufstiegschancen und vielseitigen Fortbildungsmöglichkeiten.
- Mitarbeit in einem engagierten, dynamischen und innovativen Team.

Sind Sie von den anspruchsvollen Aufgaben überzeugt, dann senden Sie >> gerne auch per Mail (jobs@formaro.com) << Ihre Bewerbung mit den üblichen Unterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und den möglichen Eintrittstermin an:

FORMARO Großhandels GmbH
Herr Dipl.-Kfm. Mielecke
Bewerbermanagement
Untere Industriestraße 51 -57
D-57250 Netphen

www.formaro.com

We invest in your future